

Microsoft
Business
Solutions

POTRZEBUJĘ **swobody**
DZIAŁANIA W BIZNESIE

Microsoft Business Solutions—Navision

Osiągniesz to,

dzięki systemowi Microsoft® Business Solutions–Navision®

POTRZEBUJĘ **systemu**, KTÓRY POMOŻE MI PROWADZIĆ FIRMĘ TAK, JAK CHCĘ

Microsoft Business Solutions–Navision to zintegrowane rozwiązanie biznesowe dla małych i średnich firm.

System Microsoft Business Solutions–Navision jest używany w codziennej pracy przez ponad 30 000 firm z ponad 50 krajów. Stanowi to najlepsze potwierdzenie, że można mu w pełni zaufać, rozwijając własną działalność.

System Microsoft Navision może zastąpić istniejące systemy – w całości lub częściowo.

W ofercie dostępne są moduły wspomagające zarządzanie finansami, produkcję, dystrybucję, zarządzanie relacjami z klientem, zarządzanie serwisem, e-biznes oraz przeprowadzanie analiz.

Lokalni partnerzy posiadający tytuł Microsoft Certified Business Solutions Partner dostosowują oprogramowanie do potrzeb klientów. Płacisz tylko za to, czego używasz.

System Microsoft Navision umożliwia łączenie informacji z każdego zakątka firmy. Lista zamieszczona na następnej stronie przedstawia całą ofertę zintegrowanych modułów. Poza tym istnieje szeroki wachlarz sprawdzonych rozwiązań dla poszczególnych branż, opracowanych przez partnerów Microsoft Business Solutions na całym świecie.

„System, który nabyliśmy, dobrze dostosowuje się do potrzeb firmy. Z dowolnego miejsca można obserwować on-line, co dzieje się w samej firmie i jej oddziałach. Zmiany następują w czasie rzeczywistym; nie jest to 6 godzin, czy następny dzień, jak w innych rozwiązaniach tego typu.”
– Krzysztof Szarkowski, Dyrektor Zarządzający, Railog Sp z o.o.



POTRZEBUJĘ MOŻLIWOŚCI **połączenia** WSZYSTKICH ELEMENTÓW MOJEJ FIRMY

Zarządzanie finansami

KSIĘGA GŁÓWNA

- Podstawowa obsługa księgi głównej
- Alokacje
- Budżety
- Generator zestawień
- Generator wykresów słupkowych
- Konsolidacja
- Centra kompetencyjne
- Język XBRL (Extensible Business Reporting Language)
- Dziennik zmian
- Księgowanie międzyfirmowe
- Stornowanie zapisów księgowych
- Strukturalny plan kont

NALEŻNOŚCI

- Podstawowa obsługa należności
- Fakturowanie sprzedaży
- Zarządzanie zamówieniami sprzedaży
- Rabaty w fakturach sprzedaży
- Alternatywne miejsca dostaw
- Obietnice zamówień
- Spedytorzy
- Obsługa zwrotów
- Kalendarze
- Rabaty dla wybranych pozycji sprzedaży
- Kalkulacja cen dla pozycji sprzedaży
- Kalkulacja cen w ramach kampanii
- Podatek VAT
- Anulowanie rozliczeń
- Płatności częściowe

ŚRODKI TRWAŁE

- Podstawowa obsługa środków trwałych
- Ubezpieczenie
- Konserwacja
- Alokacje środków trwałych
- Zmiany klasyfikacji

ZOBOWIĄZANIA

- Podstawowa obsługa zobowiązań
- Rejestracja faktur zakupowych
- Zarządzanie zamówieniami zakupu
- Kontrola dostaw
- Zarządzanie zapotrzebowaniami
- Alternatywni dostawcy
- Obsługa zwrotów
- Rabaty dla wybranych pozycji zakupu
- Kalkulacja cen dla pozycji zakupu
- Dostawy bezpośrednie
- Anulowanie rozliczeń
- Płatności częściowe
- Obsługa przelewów
- Uzgodnienia bankowe

Przeprowadzanie analiz

- Generator raportów
- Arkusze kont
- Analiza wielowymiarowa
- Moduł analiz biznesowych

Dystrybucja

ZARZĄDZANIE ZAPASAMI

- Podstawowe zarządzanie zapasami
- Obsługa wielu lokalizacji
- Jednostki składowania zapasów

- Alternatywni dostawcy
- Struktury wyrobów
- Przesunięcia między lokalizacjami
- Pozycje alternatywne
- Odsyłacze pozycji
- Pozycje pozamagazynowe
- Śledzenie zapasów
- Koszty dodatkowe
- Inwentaryzacja cykliczna
- Obsługa pojemników
- Pobrania i odłożenia
- Przyjęcia magazynowe
- Kompletacja
- Wysłki zapasów
- Arkusz cen ewidencyjnych
- Powiadomienia biznesowe

ZARZĄDZANIE MAGAZYNEM

- Systemy zarządzania magazynem
- Pobrania i odłożenia wewnętrzne
- Systemy automatycznego pobierania danych (ADCS)
- Konfigurowanie pojemników
- Zarządzanie zwrotami
- Wysłki i dostawy

Produkcja

PRODUKCJA PODSTAWOWA

- Zlecenia produkcyjne
- Struktura wyrobu

PRODUKCJA ROZSZERZONA

- Zarządzanie wersjami
- Produkcja sterowana dynamicznie

PLANOWANIE POTRZEB MATERIAŁOWYCH

- Podstawowe planowanie potrzeb materiałowych
- Prognozowanie zapotrzebowania

PLANOWANIE ZDOLNOŚCI PRODUKCYJNYCH

- Podstawowe planowanie zdolności produkcyjnych
- Stanowiska robocze
- Obciążenie ograniczone
- Kalkulacja kosztów produkcji

Zarządzanie relacjami z klientem

SPRZEDAŻ I MARKETING

- Zarządzanie kontaktami
- Klasyfikacja kontaktów
- Zarządzanie kampaniami
- Zarządzanie prospektami
- Zarządzanie zadaniami
- Zarządzanie dokumentami i rejestrowanie interakcji
- Wyszukiwanie kontaktów
- Rejestrowanie wiadomości e-mail w programie Microsoft Exchange
- Integracja z programem Microsoft Outlook

ZARZĄDZANIE SERWISEM

- Zarządzanie przedmiotami serwisu
- Zarządzanie cenami serwisu
- Zarządzanie zleceniami serwisowymi
- Zarządzanie umowami serwisowymi
- Planowanie i alokowanie zadań
- Harmonogramowanie zadań

Zarządzanie zasobami ludzkimi

Zarządzanie projektami

ZLECENIA

- Podstawowa obsługa zleceń
- Budżety/kosztorysy
- Fazy/zadania/kroki

ZASOBY

- Podstawowa obsługa zasobów
- Zarządzanie wydajnością
- Koszty

Platforma aplikacyjna

ELEMENTY PLATFORMY APLIKACYJNEJ

- Warstwa podstawowa
- 1 użytkownik biznesowy
- Nieograniczona liczba firm
- Zarządzanie rachunkami bankowymi
- Sprzedawcy/nabywcy
- Identyfikatory użytkowników i hasła
- Uprawnienia
- Microsoft SQL Server™ dla systemu Microsoft Navision
- Serwer bazy danych systemu Microsoft Navision

E-biznes

ELEMENTY ŚRODOWISKA E-BIZNES

- Microsoft Navision Commerce Portal
– zapewnia klientom, dostawcom oraz partnerom dostęp do systemu za pomocą przeglądarki internetowej

- Microsoft Navision Commerce Gateway
– rozwiązanie typu business-to-business, umożliwiające elektroniczną wymianę dokumentów handlowych pomiędzy systemem Microsoft Navision oraz systemami zewnętrznymi

NARZĘDZIA KONFIGURACYJNE

- C/SIDE
- Pakiet narzędzi dewelopera systemu Navision
- Funkcja monitorowania aplikacji
- Narzędzie kontroli użycia kodu
- Debugger systemu Navision
- Program Navision Application Server
- C/ODBC
- C/FRONT

DODATKOWE FUNKCJE I SKŁADNIKI APLIKACJI

- Obsługa wielu walut
- Obsługa dokumentów w różnych językach
- Wiele wersji językowych
- Teksty dodatkowe
- Kody przyczyn
- Wymiary proste
- Wymiary zaawansowane
- Raporty
- Sprawozdawczość Intrastat

System Microsoft Business Solutions–Navision pozwala skoncentrować się na skutecznym prowadzeniu działalności.

Możesz ją rozwijać w ustalonym przez siebie tempie. Bazując na swych naturalnych atutach wykorzystujesz w pełni czas i zasoby. System Navision usprawnia działanie firmy i zwiększa wydajność.

Reszta zależy od Ciebie

POTRZEBUJĘ **rozwiązania**, KTÓRE ZAPEWNI MI DOKŁADNIE TO, CZEGO CHCĘ,

NIE PRZESZKADZAJĄC W PROWADZENIU INTERESÓW

System Microsoft Business Solutions–Navision zapewnia wszystko w odpowiedniej formie, zgodnie z Twoimi potrzebami

Rozwiązanie, które uwydatni atuty Twojej firmy...

Otwarta architektura systemu Microsoft Navision umożliwia partnerom, w ramach programu Microsoft Certified Business Solutions Partners, tworzenie nowych rozwiązań dostosowanych do prowadzonej przez Ciebie działalności. Jesteśmy jedynym dostawcą oprogramowania dla średnich firm, który daje lokalnym partnerom pełną swobodę w zaspokajaniu potrzeb klientów. Partnerzy mają dostęp do całego kodu źródłowego zarządzającego logiką biznesową.

...dostarczane szybko i w korzystnej cenie

Zadzwoń do nas, a umówimy Cię z lokalnym partnerem Microsoft Business Solutions, który ma doświadczenie w Twojej branży. Będzie on ściśle współpracował z Tobą, z wykorzystaniem sprawdzonych metod i narzędzi. Razem zaplanujecie szczegóły procesów biznesowych i określicie atuty pozwalające na podniesienie konkurencyjności firmy. Nasz partner użyje tych informacji do opracowania rozwiązania spełniającego dokładnie Twoje wymagania. Zanim rozpocznie się wdrażanie, zatwierdzisz zakres projektu, budżet oraz ramy czasowe. Całe przedsięwzięcie będzie objęte odpowiednią dokumentacją.

„System Microsoft Business Solutions–Navision przyczynił się do usprawnienia działania firmy Minolta Polska i podniesienia wydajności organizacji. System został szybko doceniony przez użytkowników. Stał się skutecznym narzędziem wspomagającym podejmowanie decyzji, kontrolę procesów biznesowych i planowanie strategii firmy.”

– *Radosław Żebrowski, IT Manager w Minolta Polska*

Wdrażanie przebiega szybko, efektywnie i bez niespodzianek. Dzięki jednemu zintegrowanemu rozwiązaniu informacje są zawsze dokładne i nie trzeba już marnować czasu na porównywanie wartości uzyskanych z różnych systemów.

Rozpoczniesz pracę z najważniejszymi informacjami biznesowymi i finansowymi, które będą podstawą w procesach fakturowania, kontroli kosztów, księgowości i zarządzania zapasami. Kolejnych aplikacji zaczniesz używać w miarę rozwoju firmy. Dostępne programy zapewniają pomoc w takich dziedzinach jak finanse, zarządzanie relacjami z klientem, dystrybucja, wykonywanie analiz oraz e-biznes. Na początku system może być obsługiwany przez jednego pracownika. Z czasem możesz powiększyć zespół pracowników stosownie do potrzeb. System Microsoft Navision jest łatwy w obsłudze, a dodatkowo nasi partnerzy na bieżąco oferują swą pomoc. Dotyczy to także szkoleń i uaktualnień.

„Od momentu wdrożenia systemu Microsoft Navision mogę kontrolować sprzedaż, mając dostęp do dodatkowych narzędzi, raportów i funkcji. Błyskawicznie znajduję informacje, których przygotowanie zajmowało godziny.”

– *Jonathan King, założyciel firmy Stonewall Kitchen*

Niezawodna platforma do rozwoju firmy

OTWARTA, A JEDNOCZEŚNIE BEZPIECZNA PLATFORMA

Dzięki obiektowemu środowisku programistycznemu oraz zwartemu kodowi źródłowemu system Microsoft Business Solutions–Navision daje się łatwo dostosowywać i łączyć z innymi systemami.

NIEZAWODNA BAZA DANYCH

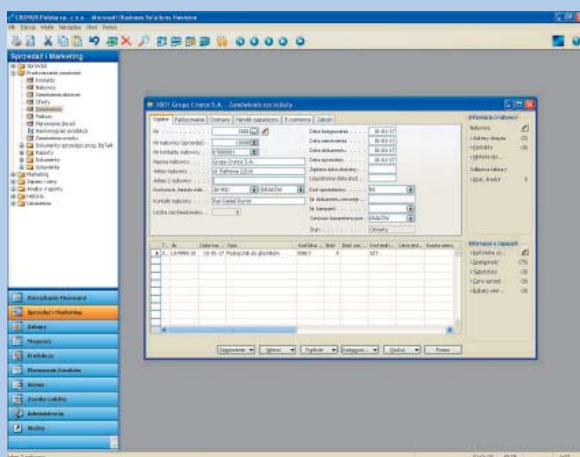
Bez względu na to, czy do obsługi baz danych zostanie wybrana platforma Microsoft SQL Server, czy serwer bazy danych systemu Microsoft Business Solutions–Navision, gwarantowane jest niezawodne przechowywanie danych. System zabezpieczeń nie tylko kontroluje dostęp do danych, ale także zapobiega powstawaniu niespójności. Nawet jeśli podczas procesu księgowania nastąpi przerwa w dopływie energii, zarejestrowane dane transakcji nie zostaną uszkodzone.

ŁATWA NAUKA OBSŁUGI

Interfejs znany z programu Microsoft Outlook znacznie skraca czas potrzebny na szkolenia pracowników. Na przykład, w module Księga Główna ekran zawsze wygląda podobnie – bez względu na to, czy przeglądasz salda, zakładasz nowe konto, czy księgujesz operacje z dziennika na istniejącym koncie. Funkcje nawigacyjne są łatwe do przyswojenia, ponieważ bazują na standardach systemu Microsoft Windows. Dostępny jest także obszerny system pomocy on-line, do którego można nawet dodawać własne porady.

DOSTĘP DO INFORMACJI W DOWOLNYM JĘZYKU

Podnieś poziom usług, oferując klientom i dostawcom opisy towarów oraz raporty i faktury w ich językach macierzystych oraz w walutach narodowych. Zainstalowane wersje językowe możesz przełączać na bieżąco.



Interfejs systemu Microsoft Navision w wersji 4.0 opiera się na rozwiązaniu znanym z programu Microsoft Outlook. Nawigacja jest bardzo prosta, bez względu na aktualnie wykonywane funkcje aplikacji.

POTRZEBUJĘ ROZWIĄZANIA, KTÓRE UDZIELI MI SZYBKICH **odpowiedzi** NA PYTANIA DOTYCZĄCE FIRMY

System Microsoft Business Solutions–Navision pomaga w podejmowaniu właściwych decyzji, bez marnowania czasu

Pełny widok ogólny i łatwy dostęp do szczegółów...

System Microsoft Navision umożliwia błyskawiczny dostęp do informacji na dowolnym poziomie. Zawsze będziesz na bieżąco: od zleceń produkcyjnych, przez poziom zapasów, do informacji dotyczących stanu należności oraz kampanii marketingowych. Dane biznesowe i finansowe będą zawsze aktualne i w pełni zintegrowane z informacjami ze wszystkich pozostałych modułów programu.

Po każdym zaksięgowaniu transakcji – w dowolnym miejscu systemu – masz dostęp do zawsze aktualnych danych sumarycznych dotyczących dostawców, kont i zapasów. W przypadku pomyłki lub potrzeby zmiany zapisu księgowego można przeprowadzić stornowanie pojedynczego zapisu, bez ryzykowania zmian na pozostałych kontach. Możesz skupić się na szczegółach, filtrując informacje (na przykład, według daty, numeru konta czy numeru zapasu) i zawsze polegać na bezwzględnie dokładnych danych.

„System Microsoft Navision daje błyskawiczny dostęp do takich informacji, jak zyskowność poszczególnych sfer działalności. W poprzednim systemie uzyskanie takich informacji trwało dniami, a dzięki systemowi Microsoft Navision dostęp do danych jest możliwy bezpośrednio z poziomu pulpitu.”

– *Graham Stirling, rewident księgowy w firmie Masterpet*

...oraz wszystkie potrzebne odpowiedzi

W systemie Microsoft Navision dostępny jest moduł analiz biznesowych, zaprojektowany z myślą o średnich przedsiębiorstwach. Jego zadaniem jest przygotowywanie danych w sposób umożliwiający ich szybką i łatwą interpretację, jako istotnych informacji biznesowych. Dzięki łatwym w użyciu narzędziom analitycznym uzyskujesz większą kontrolę nad prowadzoną działalnością. W module analiz biznesowych zastosowany został interfejs znany z programu Microsoft Outlook®. Informacje są dostępne bezpośrednio do przetwarzania, które ma na celu przygotowanie zdefiniowanych analiz w formie zgodnej z oczekiwaniami użytkownika.

Załóżmy, że jest środek okresu obrachunkowego i po południu musisz przedstawić sprawozdanie o stanie firmy na zebraniu kadry kierowniczej. Za pomocą filtru możesz uzyskać informacje o obrotach od początku miesiąca do dnia bieżącego. Następnie tworzysz raport porównujący budżety z rzeczywistymi zyskami według regionu, produktu i dat.

Jeśli uzyskane odpowiedzi Cię satysfakcjonują, możesz kliknąć przycisk Eksportuj, aby przekształcić informacje w wykres programu Microsoft Excel, który możesz zaprezentować na popołudniowym zebraniu.

Przyjrzyj się swojej firmie pod każdym kątem

NIEOGRANICZONE KRYTERIA RAPORTOWANIA

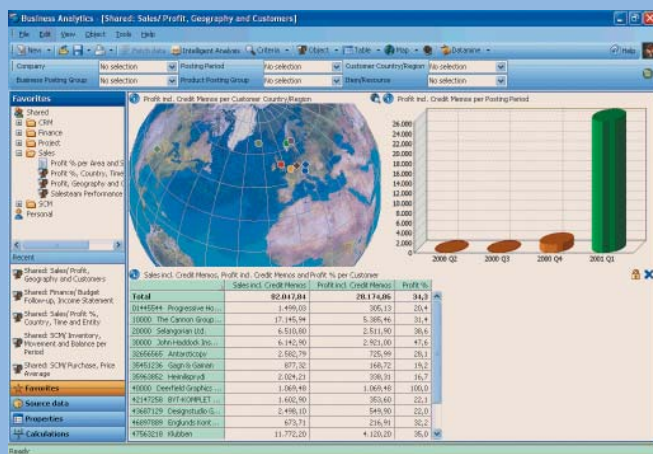
W raportach i analizach możesz stosować nieograniczoną liczbę kryteriów. Załóżmy, że tworzysz wymiar o nazwie „sprzedawca”, a następnie dodajesz wszystkich sprzedawców jako wartości tego wymiaru. Możesz tworzyć raporty i analizy sprzedaży na podstawie regionu, wydziału, dat i innych zdefiniowanych kryteriów. Wyniki swej pracy przejrysz bezpośrednio w systemie Microsoft Business Solutions–Navision lub w programie Microsoft Excel (dzięki funkcji eksportowania).

PEŁNY I DOKŁADNY BUDŻET, PRZY MINIMALNYM WYSIĘKU

Możesz tworzyć i obsługiwać budżety ogólne oraz podrzędne w łatwo zrozumiałej formie tabeli. Zaoszczędzisz czas i zapewnisz dokładność informacji, kopiując budżety z jednego okresu, czy też jednostki, przy użyciu współczynnika korygującego wpisy rzeczywiste lub założone w budżecie. Możliwe jest nawet rozprowadzanie danych budżetowych w organizacji (w formacie programu Microsoft Excel) oraz importowanie uaktualnionych wersji z powrotem do systemu Microsoft Navision.

ANALIZA FIRMY

Teraz możesz szybko i łatwo przekształcać dane do postaci informacji biznesowych o krytycznym znaczeniu. Dzięki łatwym w użyciu narzędziom analitycznym uzyskujesz większą kontrolę nad prowadzoną działalnością. Korzystając z narzędzi OLAP (Online Analytical Processing), dostępnych na platformie Microsoft SQL Server™, można zorganizować dane biznesowe w jednostki informacyjne nazywane wielowymiarowymi kostkami danych. W aplikacji analiz biznesowych zastosowany został interfejs znany z programu Microsoft Outlook®. Informacje są łatwo dostępne i pozwalają na prowadzenie analiz w formie zgodnej z oczekiwaniami użytkownika.



Moduł analiz biznesowych w systemie Microsoft Navision 4.0, to łatwe w użyciu narzędzie, dzięki któremu można w maksymalny sposób czerpać wiedzę na podstawie dostępnych informacji.

POTRZEBUJĘ **rozwiązania**, KTÓRE POMOŻE MI LEPIEJ ZARZĄDZAĆ RELACJAMI Z KLIENTAMI

System Microsoft Business Solutions–Navision to doskonałe narzędzie do współpracy z klientami

Wszystkie potrzebne informacje...

Masz dostęp do danych, które pozwolą Ci na uzyskanie maksymalnych korzyści ze wszystkich operacji biznesowych. Klienci, produkty, zapasy, sprzedaż – wszystkie informacje biznesowe są zintegrowane. Oznacza to, że w każdym obszarze aplikacji dane są zawsze aktualne, bez względu na miejsce, w którym zostały pierwotnie wprowadzone. Dodatkowo, dysponujesz narzędziami pozwalającymi na odpowiednie wykorzystanie tych danych. Mając aktualne i precyzyjne informacje o wszystkich kontaktach z klientami, możesz podejmować lepsze decyzje. Możesz identyfikować klientów wymagających natychmiastowej uwagi i tych, którymi można zająć się później. Dzięki efektywnemu planowaniu i określaniu grup docelowych na podstawie wybranych kryteriów (takich jak sprzedaż oraz interakcje i profile kontaktów) możesz zwiększyć sprzedaż w ramach kampanii marketingowych.

... pomagają maksymalnie wykorzystać relacje z klientami

Załóżmy, że próbujesz pozyskać nowych klientów na targach, na których Twoja firma zaprezentowała nowy produkt – rower wyścigowy. Wprowadzasz szczegółowe informacje o każdym z potencjalnych klientów do systemu, uwzględniając fakt, że byli na targach i mogą być zainteresowani nowym produktem.

Jeden z tych potencjalnych klientów telefonuje w celu złożenia zamówienia. Szybko znajdujesz odpowiednią kartotekę kontaktu i widzisz, że ostatnią interakcją była otwarta oferta dotycząca roweru wyścigowego. Sprawdzasz aktualne zapasy i zauważasz, że w magazynie nie ma rowerów.

Za pomocą funkcji Obietnica zamówienia powiadamiasz klienta, kiedy możesz zrealizować zamówienie – na podstawie czasu produkcji i cyklu realizacji zamówień. System proponuje także odpowiednią pompkę, przybornik oraz bidon, które można dołączyć do roweru. Możesz więc przy okazji zwiększyć wartość sprzedaży. Sprzedajesz także umowę serwisową, określającą szczegóły, takie jak wykorzystane części, preferowana metoda zapłaty oraz długość okresu serwisu. Umowy tego typu wprowadzasz od razu do systemu.

„System Microsoft Navision oferuje rozwiązanie do zarządzania relacjami z klientami, które dostosowaliśmy do naszych potrzeb i które pozwoliło na utworzenie centralnego punktu dostępu do wszystkich informacji dotyczących poszczególnych kontrahentów.”

– Neil Minns, księgowy w firmie Marston & Langinger

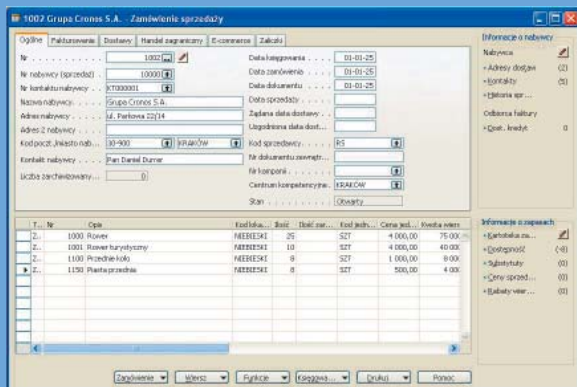
Podnieś poziom konkurencyjności

WYŻSZY POZIOM USŁUG DZIĘKI BARDZIEJ EFEKTYWNEJ OBSŁUDZE ZAMÓWIEŃ

Zamówienia dotyczące pozycji pozamagazynowych możesz obsługiwać tak, jak inne zamówienia sprzedaży. System je przetworzy, a nabywca nie zauważy różnicy. Możesz także określić, że obsługa zamówienia ma uwzględniać przeładunek komplementarny lub dostawę bezpośrednią. Za pomocą jednej bazy danych można zarządzać zapasami znajdującymi się w wielu lokalizacjach (na przykład w magazynach w Warszawie, Gdańsku i Szczecinie).

WYSOKA JAKOŚĆ OBSŁUGI KLIENTA

Każdy, kto odbierze telefon, może udzielić klientom właściwych informacji. Możesz tworzyć kategorie kontaktów przy użyciu pytań definiujących profile oraz spersonalizować sposób obsługi poszczególnych kontaktów. Na przykład za pomocą informacji w profilu osobistym można stwierdzić, kiedy klient chce otrzymywać faktury, a także czy ma preferowanych serwisantów oraz godziny serwisu. Innym sposobem zapewnienia zadowolenia klientów jest utworzenie w systemie list zadań do wykonania i przypisanie poszczególnych zadań poszczególnym użytkownikom lub zespołom użytkowników.



Nowy panel informacyjny dokumentów sprzedaży pozwala na zamieszczanie w jednym widoku pełnych informacji o dostępności pozycji, zamiennikach, cenach oraz rabatach. W szybki i łatwy sposób możesz uzyskać odpowiedzi na wiele pytań od klientów.

POTRZEBUJĘ ROZWIĄZANIA, KTÓRE POMOŻE MI **reagować** SZYBKO I EFEKTYWNIENIE NA ZMIANY RYNKOWE

Dzięki systemowi Microsoft Business Solutions–Navision podniesiesz stopień konkurencyjności firmy

Przygotuj się na zmiany...

System Microsoft Business Solutions–Navision pomaga w planowaniu i harmonogramowaniu produkcji w celu zaspokojenia nowych i zmieniających się potrzeb rynku. W reakcji na oczekiwane lub zachodzące zmiany możliwe jest natychmiastowe modyfikowanie oraz wdrażanie wybranych metod i procesów produkcyjnych. Ponadto można skrócić czas realizacji zamówień dzięki funkcjom zarządzania magazynem i obsługi wielu lokalizacji, a także planować wymagania dotyczące dostaw i zdolności produkcyjnych.

Informacje są widoczne i czytelne począwszy od hali produkcyjnej, przez magazyn, do zaplecza, a nawet poza siedzibą firmy. Dostawcy mogą zarządzać katalogami, wprowadzać zamówienia dotyczące dostaw bezpośrednich oraz określać daty dostaw za pośrednictwem spersonalizowanych portali. Nabywcy korzystają z własnych portali do przeglądania katalogów, składania zamówień w trybie on-line oraz sprawdzania dostępności towarów w całym cyklu dostawy.

Lepiej zorganizuj współpracę z kluczowymi dostawcami i nabywcami...

Moduł Microsoft Business Solutions–Navision Commerce Gateway (bazujący na platformie Microsoft BizTalk Server) umożliwia elektroniczną wymianę dokumentów handlowych między systemem Microsoft Navision i innymi systemami. Pozwala to wyeliminować błędy oraz skrócić czas przeznaczony na wprowadzanie danych w zamówieniach zakupu czy sprzedaży, bez konieczności używania skomplikowanego systemu elektronicznej wymiany danych.

Obniżaj koszty zakupu...

Dzięki aukcjom odwrotnym (zmierzającym do osiągnięcia najniższej ceny) można znaleźć dostawcę z najbardziej atrakcyjną ofertą danych towarów lub usług. Wystarczy wprowadzić szczegóły żadanego towaru, ilość oraz czas dostawy. Następnie dostawcy zgłaszają swoje oferty, a po jednym Twoim kliknięciu najbardziej korzystna z nich konwertowana jest na zamówienie.

„Wdrożony system Microsoft Navision pomaga nam pracować szybciej i realizować więcej zamówień. Bez niego nasza firma nie rozwinęłaby się tak dobrze.”

– Lori King, dyrektor operacyjny w firmie Stonewall Kitchen

Panuj nad zmianami

PRZYGOTUJ SIĘ NA WPROWADZANIE ZMIAN W OSTATNIEJ CHWILI

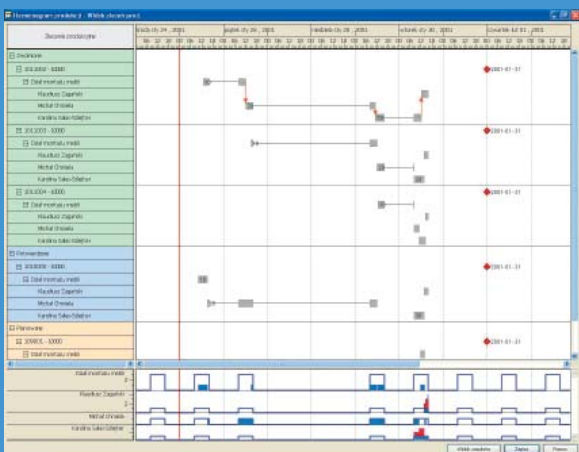
Tworzenie wyjątków i szybkie zmiany są możliwe dzięki wielu opcjom planowania, funkcjom śledzenia oraz powiadomieniom biznesowym. Możesz przygotowywać plany na bazie zamówień sprzedaży, zleceń produkcyjnych lub zapotrzebowań zakupu. Oprócz tego dostępne są tradycyjne metody planowania MPS/MRP. Możliwe jest także wprowadzanie zmian w ostatniej chwili, korygując plan w dowolnym punkcie cyklu dostawy. Zmiany w produkcji powodują jednoczesną zmianę planów dotyczących kosztów, materiałów i operacji.

WYBIERZ NAJKORZYSTNIEJSZY PROCES PRODUKCYJNY

Podczas planowania zleceń produkcyjnych można, na przykład, zaplanować realizację zamówień na rodzinę produktów, bazując na tej samej marszrucie. Pozwala to na tworzenie bardziej wydajnych harmonogramów produkcyjnych.

USPRAWNIJ ORGANIZACJĘ MAGAZYNU I OBNIŻ KOSZTY ROBOCIZNY

Możesz to osiągnąć dzięki procesom odkładania i pobierania. Notatki dotyczące odkładania i pobierania stanowią doskonałe uzupełnienie metod pracy firmy. Funkcja śledzenia numerów seryjnych i numerów partii umożliwia kontrolowanie zapasów w dowolnym momencie procesu sprzedaży, zakupu lub przesunięcia. Możliwe jest także zarządzanie zwróconymi zapasami i księgowanie kosztów dodatkowych, takich jak koszty ponownego składowania.



Szerszy zakres dostępnych informacji pozwala na usprawnianie wybranych procesów. Dzięki elastycznej funkcjonalności w obszarach produkcji i dystrybucji łatwiej jest dostosować się do zmian popytu.

CHCĘ SIĘ SKUPIĆ NA RZECZACH **istotnych**

System Microsoft Business Solutions–Navision spełnia wszystkie najważniejsze potrzeby biznesowe

Harmonogram produkcji umożliwia sprawdzenie niezbędnych informacji o procesie produkcyjnym.

System Microsoft Business Solutions–Navision umożliwia sterowanie firmą w dowolnym kierunku i w dowolny sposób. Możesz trzymać rękę na pulsie dzięki szybkiemu dostępowi do precyzyjnych informacji. Twoim atutem będzie szybkie reagowanie na potrzeby klientów i zmiany na rynku, a Twoja firma będzie zarządzana w najbardziej efektywny sposób. System Microsoft Business Solutions–Navision pozwala skoncentrować się na skutecznym prowadzeniu działalności.

Więcej informacji znajdziesz w witrynie:

www.microsoft.com/poland/BusinessSolutions

Zgłoś się do nas, a skontaktujemy Cię z lokalnym partnerem Microsoft Business Solutions.





Microsoft Business Solutions oferuje szeroki zakres zintegrowanych, kompleksowych aplikacji biznesowych i usług, które zostały zaprojektowane jako rozwiązania wspomagające małe i średnie firmy oraz korporacje, w dążeniu do nawiązania bliższych relacji z klientami, pracownikami, partnerami i dostawcami. Aplikacje Microsoft Business Solutions optymalizują strategiczne procesy biznesowe w obszarach zarządzania finansami, analiz biznesowych, zarządzania zasobami ludzkimi, projektami, relacjami z klientami, serwisem, łańcuchem dostaw, handlem elektronicznym, produkcją i handlem detalicznym. Dzięki swojej konstrukcji aplikacje te zapewniają użytkownikom dostęp do informacji niezbędnych do osiągnięcia sukcesu w biznesie. Więcej informacji o produktach z rodziny Microsoft Business Solutions można znaleźć pod adresem: www.microsoft.com/poland/BusinessSolutions

© 2005 Microsoft Corporation. Wszelkie prawa zastrzeżone.

Microsoft, Navision, Windows, Outlook, BizTalk oraz SIFT są zastrzeżonymi znakami towarowymi Microsoft Corporation. Nazwy rzeczywistych firm i produktów wymienionych w tym dokumencie mogą być znakami towarowymi ich odpowiednich właścicieli. Użyte w przykładach nazwy firm, organizacji, produktów, nazwy domen, adresy e-mail, logo, osoby i zdarzenia opisane w tym dokumencie są fikcyjne. Istnienie jakiegokolwiek związku z rzeczywistymi firmami, organizacjami, produktami, nazwami domen, adresami e-mail, logo, osobami lub zdarzeniami jest niezamierzone.